

Т е м а 2. ИНТЕГРАЦИЯ КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ

2.1. Основные понятия и экономическая сущность интеграции. Взаимосвязь кооперации и интеграции

Термин «**интеграция**» в дословном переводе с латыни обозначает восстановление целостности. В экономическом словаре данное понятие трактуется как **объединение** в целое ранее обособленных процессов, явлений, субъектов; углубление их взаимодействия путем восстановления и развития связей между ними.

В настоящее время интеграция представляет собой главную современную тенденцию мирового развития, обусловленную глубокими сдвигами в структуре общественного производства и международном разделении труда, научно-технической революцией.

Иными словами, она является следствием интернационализации и глобализации хозяйственной жизни отдельных стран, формирующих единый мировой рынок.

Глобализация находит воплощение в формировании свободных экономических зон, мировых финансовых центров, приграничных территорий, регионов и других образований. Для каждой отдельной страны участие в интеграционных процессах создает дополнительные возможности. Под ее воздействием каждое государство корректирует свою международную специализацию, определяет свое место в мировом воспроизводственном процессе.

Экономическая интеграция представляет собой объединение хозяйствующих субъектов, их приспособление друг к другу путем расширения производственно-технических и управленческих связей, совместного использования ресурсов и объединения капиталов. На международном уровне характеризуется концентрацией межгосударственных ресурсов и переплетением капиталов, проведением согласованной внешней политики.

Наивысшей формой интеграции является **международная экономическая интеграция**. Она осуществляется путем экономического взаимодействия стран, приводит к сближению национальных экономик на основе достижений НТП и позволяет отдельным странам максимально эффективно использовать преимущества международного разделения труда,

совершенствовать специализацию производства, применять передовой опыт и новейшие технологии.

Международной стратегией развития Республики Беларусь является активизация процессов интернационализации, транснационализации, миграции (экспорта и импорта) капитала, международной интеграции, глобализации. Интеграция открывает возможности для вхождения в мировую рыночную систему вследствие развития принципов свободной торговли, создания рыночной инфраструктуры; глобализация способствует усилению взаимосвязи с другими государствами, географической диверсификации, выходу на мировые рынки товаров, услуг, капиталов, трудовых ресурсов, технологий, знаний и информации, участию в международных финансово-кредитных и валютных операциях, международных экономических организациях.

В современных условиях участие в международном разделении и кооперации труда является основополагающим принципом для построения эффективно функционирующей экономики. Внешнеэкономические связи стран становятся ведущим фактором их экономического роста.

Предпосылками возникновения межгосударственной интеграции служат: а) наличие общей границы или географическая близость государств и сложившиеся между ними экономические связи; б) наличие у них общих проблем; в) равная степень экономического развития стран; г) появление дополнительных трудностей у стран, оставшихся за пределами формирования.

Международная интеграция в современных условиях проявляется в следующих основных формах: преференциальные торговые соглашения, зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический союз, политический союз. Основные виды международных интеграционных объединений:

1) *зона свободной торговли*, где отменяются все таможенные пошлины и другие нетарифные ограничения для стран-участников;

2) *таможенный союз*, для которого характерны однотипность экономических методов управления, одинаковый торговый режим в отношении третьих стран, единство таможенной территории;

3) *общий рынок*, означающий свободное перемещение между странами не только товаров и услуг, но и всех факторов производства;

4) *экономический союз*, предполагающий единое экономическое пространство, координацию макроэкономической политики.

В настоящее время в мире действует более 300 интеграционных

объединений различных уровней: Европейский союз (ЕС; EU); Центрально-европейская ассоциация свободной торговли (ЦЕФТА; CEFTA); Северо-Американская зона свободной торговли (НАФТА; NAFTA); Общий рынок Южного конуса (МЕРКОСУР; MERCOSUR); Карибское сообщество и общий рынок (КАРИКОМ; CARICOM); Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС; АПЕС); Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН; ASEAN); Экономическое сообщество стран Западной Африки (ЭКОВАС; ECO-WAS); Центрально-Африканский экономический и валютный союз (ЮДЕАК; UDEAC); Содружество Независимых Государств (СНГ; CIS); Союзное государство Беларуси и России (СГ); Таможенный союз России, Беларуси и Казахстана (ТС) и др.

Кооперация и интеграция – взаимозависимые категории. Они имеют одну основу – специализацию и разделение труда, но проявляются через различные виды связей по горизонтали и вертикали.

Кооперация – это *сотрудничество, совместная деятельность* в собственных интересах самостоятельных физических и юридических лиц с целью производства продукции или оказания услуг. Взаимодействие осуществляется путем *совместного участия*.

Интеграция – это *объединение*, в том числе и путем *слияния* отдельных субъектов хозяйствования. При ней, в отличие от кооперации, обязательным моментом является наличие **интегратора**, выступающего инициатором объединения и нередко основным источником его финансового обеспечения. Взаимодействие осуществляется путем *взаимного дополнения*.

Основные отличия: при кооперации товаропроизводители **по собственной воле объединяют свои ресурсы** с целью создания нужного им формирования, которое *получает статус юридического лица*.

При интеграции технологически взаимосвязанные организации **объединяются преимущественно по инициативе интегратора** (чаще всего крупного перерабатывающего предприятия) или территориальных органов управления АПК и при реформировании собственности (изменение субъектов и объектов собственности, скупка акций, банкротство предприятий). Интеграционное формирование нередко *не имеет статуса юридического лица*.

Кооперация и интеграция быстрее всего развиваются именно в среде специализированных предприятий. Причем для интегратора в равной степени могут представлять интерес предприятия **одной**

отрасли и относящиеся к различным отраслям, но дополняющие друг друга, и даже совершенно не связанные между собой специализированные предприятия (конгломератная интеграция).

В табл. 2.1. представлено сравнение двух указанных категорий.

Т а б л и ц а 2.1. Сравнительный анализ понятий «кооперация» и «интеграция»

Критерии сравнения	Кооперация	Интеграция
Цель	Достижение определенных выгод для каждого из участников (повышение дохода, снижение затрат и т. д.)	Достижение максимального общего экономического эффекта от совместной деятельности
Функции	Обеспечивающие (вспомогательные) – снабжение ресурсами, техническое и информационное обслуживание	Определяющие (основополагающие) – создание единой технологической цепи производства конечного продукта
Задачи	Рациональное использование ресурсов, расширение возможностей для их обновления, обеспечение благоприятных производственных и социальных условий	Создание эффективного механизма функционирования продуктового или многоотраслевого объединения (подкомплекса, отрасли, кластера)
Принципы: вступление голосование контроль распределение доходов	В основе находится <i>экономический интерес</i> ; один участник – один голос; осуществляется всеми участниками сообща; пропорционально участию в операциях	В основе находится <i>экономическая необходимость</i> ; один пай (доля) – один голос; осуществляется предприятием-интегратором; пропорционально вложенному капиталу
Главный мотив развития	Наличие у участников потребностей, которые сложно и дорого удовлетворить индивидуально, а значительно проще и дешевле – коллективно	Наличие транзакционных издержек, которые ведут к стремлению скомбинировать несколько стадий производства и сбыта в рамках одной организационной структуры
Степень свободы участников	Высокая	Низкая
Размер формирования	Определяется потребностями каждого из	Определяется потребностями

	участников	технологического процесса (создание единой технологической цепи)
Способ организации и характер взаимоотношений участников	Создание нового юридического лица на средства участников с полным сохранением их юридической самостоятельности либо договорные отношения между ними	Жесткая производственная контрактация либо интеграция собственности (слияние, присоединение, поглощение), нередко с потерей отдельными участниками прав юридического лица

Взаимосвязь специализации, концентрации, кооперации и интеграции. Как правило, товаропроизводители концентрируют свои усилия на производстве одного или нескольких наиболее выгодных видов продукции, поскольку одновременно производить множество видов продукции или развивать несколько видов деятельности не позволяют ограниченные ресурсы.

При этом состояние рынка, на котором действует большое число мелких специализированных товаропроизводителей, неустойчиво. С не-избежностью наступает момент, когда они становятся или участниками кооперативных структур, или подчиненными элементами интегрированных формирований, или самостоятельными крупными операторами рынка. В последнем случае предприятие достигает доминирующего положения путем внутреннего роста и (или) посредством поглощения, подчинения аналогичных предприятий.

Привлекательность специализированных предприятий как объектов кооперации или интеграции определяется следующими их качествами:

- высокая конкурентоспособность продукции, обусловленная качеством продукции и низкой себестоимостью;
- достаточная обеспеченность специалистами;
- отлаженная технология и стремление к ее совершенствованию.

Интеграция и кооперация во многом позволяют сгладить, а иногда и полностью устранить недостатки, присущие мелким специализированным предприятиям, а именно:

- повышенный коммерческий риск, обусловленный отсутствием диверсификации;
- уязвимое рыночное положение в связи с контролем незначительной доли рынка;
- периодически возникающий дефицит инвестиционных ресурсов.

Развитие специализации на базе кооперации и интеграции сопровождается концентрацией производственных ресурсов. Концентрация выражается в увеличении количества производственных ресурсов (земли, капитала, рабочей силы), находящихся под управлением коммерческой организации. Концентрация ресурсов создает предпосылки для получения эффекта масштаба производства и корпоративного эффекта.

Таким образом, специализация производства, концентрация ресурсов, кооперация и интеграция товаропроизводителей находятся в тесной

взаимосвязи и составляют комплекс организационно-экономических мер, способствующих росту эффективности производства и повышению конкурентоспособности.

Некоторые авторы определяют интеграцию, как наивысшую форму кооперации, доказывая, что кооперация по вертикали – это и есть интеграция. Другие считают кооперацию механизмом развития интеграции, поясняя, что объединение предприятий происходит путем их сотрудничества и организации совместной деятельности. Большинство же склоняется к мнению, что на практике кооперативных или интеграционных связей в чистом виде не существует – они тесно переплетаются между собой. Интеграционные формирования могут иметь в своем составе кооперативные структуры и наоборот. Поэтому объединительные процессы, происходящие в экономике на современном этапе, чаще всего определяют как *кооперативно-интеграционные*.

2.2. Закономерности, принципы, факторы развития и функции интеграции в экономике

Основные закономерности, в которых развивается агропромышленная интеграция, присущие аграрному сектору государств с переходной экономикой, следующие:

1. Зависимость интеграционных процессов от состояния интеграторов и условий интеграции. Экономически сильный интегратор при благоприятных условиях (соответствующая законодательная база, наличие необходимой инфраструктуры) имеет все шансы создать эффективное интегрированное производство.

2. Связь между содержанием интеграции и формами ее организации. В зависимости от *содержания* – совокупности связей отдельных элементов интегрированной системы между собой,

взаимоотношения могут принимать различное организационное построение производства (форму интеграции).

3. Ограниченность форм интеграционных формирований при неограниченности количества их участников. Это означает, что одинаковые формы интеграции будут иметь одинаковое устройство и структуру функционирования, несмотря на различное количество субъектов, входящих в их состав.

4. Эволюционное развитие интеграции от простейших форм к более сложным. Чаще всего происходит формирование интеграционных структур снизу доверху (вспомнить уровни), но иногда возможны быстрые скачки сразу к более зрелым формам интеграции, или, наоборот, остановка на низших ее формах.

5. Оптимальное сочетание общегосударственных, коллективных и личных интересов. Является основой для достижения высокого уровня эффективности деятельности агропромышленных формирований.

6. Рациональная оптимизация всех звеньев формирования. Необходима для комплексного решения всех задач, стоящих перед интеграционным формированием.

7. Справедливое распределение эффекта интеграции между партнерами. Каждое звено должно быть заинтересовано в результате общего труда.

Знание закономерностей развития интеграции, учет ее основополагающих принципов и факторов развития являются непременным условием для ее широкомасштабного внедрения в агропромышленное производство с целью существенного роста его эффективности.

Принципы агропромышленной интеграции:

1. *Этапность.* По мере создания благоприятных условий для развития интеграции должен осуществляться плавный переход от простых ее форм к более сложным.

2. *Адаптивность.* В переходной экономике требуется поиск как новых организационных форм, так и новых подходов в управленческой деятельности с целью приспособления к постоянно меняющимся условиям хозяйствования.

3. *Целостность и комплексность.* При создании интеграционных структур должна соблюдаться согласованность между всеми звеньями технологического процесса. Для сбалансированности ресурсного обеспечения необходима территориальная комплексность.

4. *Наличие ведущего звена.* Требуется, чтобы во главе формирования был участник с устойчивым финансовым и производственным потенциалом, который станет основной движущей силой данной структуры.

5. *Адекватность.* Результаты деятельности интеграционных структур должны распределяться в соответствии с участием в создании (вложение капитала) и функционировании (имущественный, трудовой вклад) агропромышленного формирования.

6. *Поддержка со стороны государства,* один из наиболее важных принципов, особенно в начале функционирования структуры. Предполагает создание необходимой правовой базы интеграции и содействие его развитию с помощью ценовой, кредитной и налоговой политики.

7. *Оптимальность размеров.* В каждом случае размер интеграционного формирования должен быть связан с критерием максимизации прибыли от совместной деятельности.

Вся совокупность факторов, обуславливающих развитие агропромышленной интеграции, разделяется на следующие группы:

– естественные. Это особенности сельскохозяйственного производства, его сезонность, несовпадение периода производства и рабочего периода, развитие специализации и разделения труда.

– социальные. Это проблемы работников, связанные с невысоким доходом на селе, сложными жилищными и социально-культурными условиями.

– экономические. Это необходимость роста производительности труда, повышения занятости, увеличения интенсивности общественного производства и его экономической эффективности.

– технические. Индустриализация сельского хозяйства обостряет проблему более полного и рационального использования материально-технических ресурсов.

– технологические. Современные индустриальные технологии производства продукции охватывают весь технологический процесс с целью сокращения различных потерь на обособленных этапах производства.

В современных условиях агропромышленная интеграция выполняет следующие основные **функции**:

1) создание условий для ускоренного внедрения в производство достижений НТП, обеспечения оптимального производства однородной продукции высокого качества;

- 2) обеспечение рациональных пропорций между объемами получаемого сырья и перерабатывающими мощностями;
- 3) ускорение продвижения продукции из одной технологической фазы в другую;
- 4) обеспечение единого производственного процесса, более полное использование сырья и отходов;
- 5) более эффективное использование всех производственных ресурсов на основе их оптимизации;
- 6) организация защиты интересов товаропроизводителей;
- 7) сокращение транзакционных издержек;
- 8) решение социальных проблем участников.