

## Тема 13. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ И КОРПОРАЦИИ И ИХ РОЛЬ В РАЗВИТИИ КООПЕРАЦИИ И ИНТЕГРАЦИИ

### 1. Понятие международной организации. Классификация

**Международная организация** — объединение межгосударственного или негосударственного характера, созданное на основе определенных соглашений. Разнообразие международных организаций затрудняет формирование единого определения данного явления. Существуют три базовых критерия, определяющих характер международных организаций: **характер членства, географическое измерение, функциональное измерение.**

Основой классификации является характер членства. Определяют **межправительственные международные организации (МПО)**, членами которых выступают национальные правительства и которые создаются путем заключения договоров между правительствами (ООН, Всемирный банк, НАТО, Европейский союз (ЕС), Сотрудничество независимых государств (СНГ) и др.), и **неправительственные (МНПО)**, которые состоят из отдельных лиц либо отдельных групп (Гиннес, Международный олимпийский комитет (МОК), Международный комитет красного креста (МККК), Международная организация криминальной помощи (Интерпол) и т.д.).

По такому критерию как географическое измерение, международные организации подразделяются на **глобальные и региональные**. Глобальные (их около четверти всех МПО) представляют все регионы мира. Подавляющее большинство МПО носят региональный (либо субрегиональный) характер.

Например, военно-политические и таможенные союзы чаще всего носят региональный характер. В МПО чаще всего представлены регионы: западноевропейские страны, США, Канада, Австралия и Япония (в последнее время Латинская Америка).

Слабее представлены в МПО африканские и азиатские государства, они чаще представлены в системе МНПО. В МНПО примерно четверть являются глобальными, остальные – региональными. Многие международные организации, хотя и не являются глобальными, включают участников из разных регионов. Например, организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК) включает страны их всех регионов мира (кроме Северной Америки и

Европы), Организация Северо-Атлантического договора (НАТО) простирается от США и Канады до Турции.

С точки зрения функционального измерения, международные организации подразделяются на **организации с общей компетенцией** – много-функциональные, и **организации со специальной компетенцией** – ограниченным целевым назначением. Среди МПО и МНПО число организаций специальной компетенции намного больше многоцелевых.

В сети МПО лишь немногие наделены полномочиями решать широкий диапазон политических, экономических и социальных проблем своих членов. Это, например, Организация объединенных наций (ООН), Организация африканского единства (ОАЕ). Большинство МПО имеют узкоспециализированные цели: военные (НАТО), экономические (Всемирный банк), социальные и культурные (Организация объединенных наций по вопросам образования), науки и культуры (ЮНЕСКО), технические (Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ)).

Более половины всех МПО – экономические организации. МНПО, как правило, организации специальной компетенции, так как их члены объединяются в соответствии с конкретными интересами: экономическими, религиозными, социальными, культурными, образовательными или профессиональными. Наиболее часто МНПО действует в сфере торговли, промышленного производства и охраны здоровья и окружающей среды.

Межправительственные структуры оказывают намного большее влияние, чем неправительственные организации, на международные отношения. Международные организации – это наиболее развитые и разнообразные механизмы управления международной жизнью. С точки зрения школы политического реализма международные организации полезны и влиятельны лишь в той мере, в какой это соответствует интересом государств-членов этих организаций. Сторонники школы транснационализма считают, что со временем МПО превзойдут государства по степени влияния на международную жизнь. По их мнению, в результате деятельности МПО возникает новое качество, помогающее решать глобальные проблемы человечества.

Современная политическая наука признает, что уже сейчас такие МПО, как Всемирная торговая организация (ВТО), НАТО, Всемирный банк и Международный валютный фонд (МВФ) нередко играют более важную роль, чем отдельные государства.

С точки зрения сторонников либерального институционализма, МПО являются продолжением интересов государства. Под влиянием глобальных изменений в международной жизни трансформируются сами национально-государственные интересы. У государств возникают потребности в координации своей деятельности, в том числе помощи со стороны коллективных структур международных отношений (финансовой, посреднической, технико-экономической и др.).

Одной из крупнейших международных неправительственных организаций является учрежденный в 1895 г. Международный кооперативный альянс (МКА) – признанный мировой центр кооперативного движения.

**Международный кооперативный альянс** – неправительственная международная организация, объединяющая национальные, региональные союзы и федерации кооперативов, главным образом потребительских, кредитных и сельскохозяйственных, представляющая кооперативное движение по всему миру.

В настоящее время Международный кооперативный альянс превратился в крупную международную организацию и имеет статус «А» первой категории в Экономическом и Социальном Совете ООН, в ЮНЕСКО и ряде других международных организаций, активно сотрудничает с ФАО и пр.

Высшим органом МКА является конгресс, который созывается один раз в 3–4 года. Между конгрессами деятельностью МКА руководят Центральный и Исполнительный комитеты. Заседания Центрального комитета проводятся не реже одного раза в год.

Из состава Центрального комитета избирается Исполнительный комитет (Исполком). В настоящее время Исполком состоит из 16 членов, включая президента и двух вице-президентов МКА. Исполком собирается два раза в год. Штаб-квартира МКА находится в Лондоне.

МКА имеет 10 вспомогательных комитетов:

1. Сельскохозяйственный.
2. Рыболовецкий подкомитет.
3. Банковский.
4. Организация кооперативной политики по защите потребителя (на правах вспомогательного комитета).
5. Жилищный.
6. Международная кооперативная страховая федерация.

7. ИНТЕРКООП — Международная организация потребительской кооперативной торговли.

8. Женский.

9. Международный комитет рабочих производственных и ремесленных кооперативных обществ.

10. Международная кооперативная нефтяная ассоциация (на правах вспомогательного комитета).

Кроме того, в МКА входят рабочие группы. Среди них: консультативная группа по вопросам подготовки кооператоров развивающихся стран; международная рабочая группа кооперативных библиотекарей и работников документации; рабочая группа по кооперативной печати; рабочая группа по исследованиям; рабочая группа потребителей. МКА имеет Региональное бюро в Нью-Дели (Индия), которое обслуживает кооперативные организации Юго-Восточной Азии, в г. Моши (Танзания), которое обслуживает кооперативные организации Восточной и Центральной Африки. Функции Регионального бюро МКА в Латинской Америке выполняет организация кооперативов Америки (ОКА).

За последние десятилетия возросли авторитет и влияние МКА на международной арене. Альянс стал активнее выступать в защиту интересов трудящихся масс, участвовать в мероприятиях, проводимых ООН и ее специализированными учреждениями, поддерживать акции демократических и миролюбивых сил. Расширилась деятельность Альянса по оказанию помощи кооперативам развивающихся стран, усилилась его роль в развитии кооперативного образования, межкооперативного сотрудничества, международной кооперативной торговли. Альянс выступил организатором ряда мероприятий, направленных на привлечение в кооперативное движение женщин и молодежи.

Серьезное внимание МКА уделяет проблемам кооперативной демократии, укреплению единства рядов международного кооперативного движения. Все большее значение в деятельности МКА приобретает проблема защиты кооперативов от натиска капиталистических монополий, которые все настойчивее вторгаются в традиционные сферы деятельности кооперативов. В настоящее время в МКА на правах полноправных членов входят 160 кооперативных организаций из 65 стран, объединяющих в своих рядах свыше 326 млн. человек.

Цели, права и обязанности МКА заключаются в следующем:

- а) быть всемирным представителем кооперативных организаций всех видов, которые в своей практике соблюдают его принципы;
- б) распространять во всем мире кооперативные принципы и методы;
- в) содействовать развитию кооперации;
- г) сохранять интересы кооперативного движения во всех его формах;
- д) поддерживать хорошие отношения между входящими в его состав организациями;
- е) содействовать развитию дружественных и экономических отношений между кооперативными организациями всех видов как в национальном, так и в международном масштабе;
- ж) содействовать упрочению мира и безопасности. Официальными языками МКА являются английский, русский, французский, немецкий и испанский.

**Организация объединенных наций – ООН** – это универсальная межгосударственная организация, созданная с целью поддержания мира, международной безопасности и развития сотрудничества между государствами. Особенность и универсальность ООН заключается в том, что все страны имеют право голоса при принятии важных политических решений.

Главный учредительный документ – Устав Организации Объединенных Наций, в котором сформулированы права и обязанности государств-членов и задачи основных органов, а также процедуры и порядок работы ООН. Устав ООН является международным договором, в котором изложены основные принципы международных отношений: от суверенного равенства государств до запрещения силы в международных отношениях.

ООН – это форум, в рамках которого проходят консультации, переговоры между всеми участниками мировой политики. Имеет дело с огромным количеством проблем и вопросов: международная безопасность и разоружение, состояние окружающей среды, незаконный оборот наркотиков и др.

Датой создания ООН считается 24 октября 1945 г., когда вступил в силу ее Устав, регламентированный пятью членами Совета Безопасности (СССР, Китай, Великобритания, США, Франция).

В настоящее время членами ООН являются 192 страны. Согласно Уставу, членом ООН может быть только государство. Прием новых государств-членов производится постановлением Генеральной Ассамблеи по рекомендации Совета Безопасности.

Генеральная Ассамблея имеет также право приостанавливать осуществление прав и привилегий государства-члена или исключить его за нарушение Устава ООН. Осуществление прав и привилегий может быть восстановлено Советом Безопасности.

ООН является международной межправительственной организацией и сотрудничает с другими субъектами мировой политики: неправительственными организациями, транснациональными корпорациями, профсоюзами и другими организациями. Почти 1520 МНПО – международных неправительственных организаций обладают консультативным статусом при Экономическом и социальном совете (ЭКОСОС).

#### **Структура ООН:**

- Генеральная Ассамблея;
- Совет безопасности;
- Экономический и социальный совет;
- Секретариат;
- Совет по опеке;
- Международный суд.

Специализированные учреждения, являясь самостоятельными автономными организациями, связаны с ООН специальными соглашениями и координируют свою работу с ее деятельностью. ООН, ее программы и фонды, а также специализированные учреждения составляют систему ООН.

Самостоятельные специализированные организации, связанные с Организацией Объединенных Наций специальными соглашениями:

1) Международная организация труда (МОТ) разрабатывает политику и программы, направленные на улучшение условий труда и повышение уровня занятости, и устанавливает международные трудовые стандарты, используемые странами всего мира.

2) Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций (ФАО) направляет усилия на повышение продуктивности сельского хозяйства и укрепление продовольственной безопасности, а также на улучшение условий жизни сельского населения.

3) Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО) содействует осуществлению целей всеобщего образования, развитию культуры, сохранению всемирного природного и культурного наследия, международному научному сотрудничеству, обеспечению свободы прессы и коммуникации.

4) Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) координирует осуществление программ, нацеленных на решение проблем охраны здоровья и максимальное укрепление здоровья населения Земли. Ведет работу по таким направлениям, как иммунизация, санитарное просвещение и снабжение основными лекарственными средствами.

5) Группа Всемирного банка предоставляет займы и техническую помощь развивающимся странам в целях уменьшения нищеты и содействия устойчивому экономическому росту.

6) Международный валютный фонд (МВФ) способствует развитию международного сотрудничества в кредитно-денежной сфере и обеспечению финансовой стабильности и служит постоянным форумом для проведения консультаций, предоставления рекомендаций и оказания помощи по финансовым вопросам и другие.

ООН выполняет огромное количество функций, распространяя свое влияние практически на все сферы деятельности: принятие решения о проведении миротворческой операции для урегулирования конфликта; введение стандартов в области безопасности авиаперелетов и совместимости средств связи; оказание экстренной помощи жертвам стихийных бедствий; координация действий по борьбе с угрозой СПИДа во всем мире; оказание государствам помощи в проведении свободных и справедливых выборов; предоставление льготных займов для развития экономики в наиболее бедных странах.

Официальными языками Организации Объединенных Наций являются английский, испанский, китайский, русский и французский. В качестве официального языка Генеральной Ассамблеи, Совета Безопасности и Экономического и социального совета дополнительно введен арабский.

**Генеральная Ассамблея ООН.** Все государства-члены Организации Объединенных Наций представлены (каждое одним голосом) в Генеральной Ассамблее – своего рода «всемирном парламенте». Именно здесь рассматриваются все наиболее острые мировые проблемы; все страны могут выразить свои мнения и достичь понимания относительно того, как им следует действовать. При этом все члены имеют одни и те же права и привилегии, равно как одни и те же обязанности и обязательства. Генеральная Ассамблея является главным совещательным органом.

**Совет безопасности ООН.** Согласно ст. 23 Устава ООН, Совет Безопасности ООН состоит из 15 членов: пяти постоянных

членов – Китая, Франции, России, Великобритании и Соединенных Штатов – и 10 непостоянных членов, избираемых Генеральной Ассамблеей на двухлетний срок. Совет Безопасности проводит заседания, которые могут быть периодическими или внеочередными. Каждый член Совета имеет один голос. Решения по вопросам процедуры считаются принятыми, когда за них поданы голоса по крайней мере 9 из 15 членов. Если постоянный член Совета не согласен с решением, он может проголосовать против, и этот акт имеет силу вето. Все пять постоянных членов в то или иное время применяли право вето. Если постоянный член не поддерживает решение, но не хочет заблокировать его посредством вето, он может воздержаться.

В деятельности Совета Безопасности достаточно широко распространился метод одобрения решений на основе согласования (консенсуса), который является по существу логическим продолжением принципа единогласия постоянных членов Совета и проистекает из объективной практической потребности в принятии таких решений, которые, отражая единодушную волю государств-членов, имеют все шансы быть реализованными.

#### **Экономический и социальный совет ООН (ЭКОСОС).**

Учрежден Уставом ООН в качестве главного органа по координации экономической и социальной деятельности Организации Объединенных Наций и специализированных учреждений и институтов ООН. Состоит из 54 членов ООН, избираемых Генеральной Ассамблеей на три года.

В своей практической деятельности призван способствовать:

- повышению уровня жизни, полной занятости населения и условиям экономического и социального прогресса и развития;
  - разрешению международных проблем в экономической и социальной областях, в области здравоохранения и т.п.;
- международному сотрудничеству в области культуры и образования;
- всеобщему уважению и соблюдению прав человека и основных свобод для всех без различия расы, пола, языка и религии.

Полномочия ЭКОСОС состоят в следующем:

- 1) служить центральным форумом для обсуждения международных экономических и социальных проблем и

выработки практических рекомендаций, адресованных государствам-членам и системе ООН;

2) проводить исследования, составлять доклады и выработать рекомендации по международным вопросам в экономической и социальной областях, в области культуры, образования, здравоохранения и по относящимся к ним вопросам;

3) поощрять уважение и соблюдение прав человека и основных свобод;

4) созывать международные конференции и подготавливать проекты

конвенций для предоставления Генеральной Ассамблее;

5) согласовывать деятельность специализированных учреждений по-средством консультаций с ними и предоставления им рекомендаций, а также путем выработки рекомендаций Генеральной Ассамблее и государствам-членам;

6) консультироваться с соответствующими неправительственными организациями по вопросам, входящим в его компетенцию.

## **2. Транснациональные корпорации: сущность, содержание, направления развития**

Международные корпорации (МНК) в конце XX века стали важнейшим элементом развития мировой экономики и международных экономических отношений. Их бурное развитие отражает процессы интернационализации производства и капитала, глобализации мирохозяйственных связей. Они являются участниками всего спектра мирохозяйственных связей, своеобразными «локомотивами» мировой экономики.

К концу 90-х годов XX в. в мире функционировало около 60 тыс. международных компаний. Они контролировали за пределами своих стран до 250 тыс. дочерних предприятий. Их количество за последние 25 лет увеличилось более чем в 5 раз.

Вместе с тем общемировую значимость имеет сравнительно небольшое число международных компаний. Из 500 самых мощных международных компаний 85 контролируют 70 % всех заграничных инвестиций. Эти 500 гигантов реализуют 80 % всей произведенной международными корпорациями продукции электроники и химии, 95 % фармацевтики, 76 % продукции машиностроения.

Основная часть международных корпораций сосредоточена в США, странах ЕС и Японии. Объем произведенной продукции на их предприятиях ежегодно превышает 1 трлн. долл. В них работают 73 млн сотрудников, т. е. каждый десятый занятый в мире, исключая сельское хозяйство.

Виды международных компаний: многонациональные корпорации, интернациональные корпорации, транснациональные компании, глобальные компании и др.

По национальной принадлежности крупные корпорации принято подразделять на транснациональные (ТНК) и многонациональные фирмы (МНК). В США под корпорацией чаще всего подразумевают акционерное общество, а так как многие современные ТНК появились в результате международной американской экспансии, данный термин вошел в их название.

Наиболее общей причиной возникновения транснациональных корпораций (ТНК) является интернационализация производства и капитала на основе развития производительных сил, перерастающих национально-государственные границы. Интернационализация производства и капитала приобретает характер экспансии хозяйственных связей через создание крупнейшими компаниями многочисленных отделений за границей и пре-вращения национальных корпораций в транснациональные. Вывоз капитала становится важнейшим фактором в формировании и развитии ТНК.

К числу конкретных причин возникновения ТНК следует отнести их экономическую эффективность, обусловленную большими масштабами производства в ряде отраслей. Жесткая конкуренция, необходимость выстоять в конкурентной борьбе способствуют концентрации производства и капитала в международном масштабе. В результате становится оправданной деятельность в глобальных масштабах, появляется возможность снизить издержки производства и получить сверхприбыль.

Немаловажную роль в становлении национальных международных корпораций играет государство. Оно поощряет их деятельность на мировой арене и обеспечивает им рынки сбыта путем заключения различных политических, экономических и торговых союзов и международных договоров (практика поддержки крупного отечественного бизнеса в Корее, из-вестной международными корпорациями «Самсунг», «Дэу», «LG»).

**Транснациональные корпорации (ТНК)** – это национальные монополии с зарубежными активами. Их

производственная и торгово-сбытовая деятельность выходит за пределы одного государства посредством образования филиалов и дочерних компаний. Эти компании имеют относительно самостоятельные службы производства и сбыта продукции, научно-исследовательских разработок, услуг потребителям и др., которые составляют единый крупный производственный комплекс с правом собственности над акционерным капиталом только представителей страны-учредителя. Филиалы и дочерние компании могут быть смешанными предприятиями с преимущественно национальным участием страны базирования.

**Специфические черты ТНК.** ТНК являются активными участниками международного разделения труда и способствуют его развитию. Движение капиталов ТНК не зависит от процессов, происходящих в стране базирования корпорации. Транснациональные корпорации устанавливают систему международного производства, основанную на размещении филиалов, дочерних компаний, отделений по многим странам мира. Они проникают в высокотехнологичные, наукоемкие отрасли производства, которые требуют огромных инвестиций и высококвалифицированного персонала. Заметно проявляется тенденция к монополизации этих отраслей.

С момента появления международные корпорации постепенно вырабатывали стратегическую линию своего поведения. К основным ее признакам можно отнести:

- обеспечение своего производства иностранным сырьем;
- закрепление на зарубежных рынках через сеть своих филиалов;
- размещение производства в тех странах, где издержки производства ниже, чем в стране базирования;
- ориентация на дифференцированную производственно-торгово-финансовую деятельность.

Стратегия развития ТНК предусматривает постоянное расширение географических направлений их международного бизнеса. Наступление ведется под влиянием двух основных принципов: первый – не ограничиваться деятельностью на хорошо изученных рынках, а постоянно искать новые рынки сбыта по всему земному шару. Второй принцип – опередить соперников через поиск выгодных партнеров по производству и сбыту в нужном месте в нужное время.

Одновременно многие ТНК стремятся к лидерству на избранных товарных рынках, чтобы обеспечить жесткий

контроль за качеством продукции, отбором поставщиков, послепродажным обслуживанием. Ключевым фактором сохранения конкурентоспособности ТНК в современных условиях становятся нововведения (инновации).

**Транснациональная корпорация** – это корпорация, обладающая зарубежными активами, ведущая производственную и торгово-сбытовую деятельность за границами «родной» страны (где располагается их штаб-квартира). Комиссия ООН по транснациональным корпорациям определяет ТНК как компанию:

1) имеющую хозяйственные единицы в двух и более странах, независимо от их юридической формы и поля деятельности;

2) оперирующую в рамках системы принятия решений, позволяющей

проводить согласованную политику и осуществлять общую стратегию через один руководящий центр;

3) отдельные единицы которой связаны посредством собственности или каким-либо другим образом так, что одна или более из них могут иметь значительное влияние на деятельность других, в частности, делить знания, ресурсы, и ответственность с другими.

### **Структура ТНК:**

**1. Головная материнская компания** — административный центр всей системы предприятий ТНК. Основные функции: принятие решений о слиянии, приобретении новых фирм и ликвидации неэффективных; формирование долгосрочной производственной, инвестиционной и финансовой политики корпорации.

**2. Зарубежный филиал.** Основные формы зарубежных филиалов:

1) *дочерняя компания* - входящее в систему ТНК предприятие в принимающей стране, в котором головная компания и имеет право решающего голоса в силу владения более половиной акций с правом решающего голоса и назначает руководителей этого предприятия;

2) *ассоциированная компания* - входящее в систему ТНК предприятие в принимающей стране, в котором головная компания владеет не менее 10, но не более 50% акций. Головная компания не контролирует, но принимает участие в контроле над этим предприятием;

3) *Отделение* - вид зарубежного филиала, которым головная компания владеет полностью. Отделения могут иметь форму представительства за рубежом; партнерства; движимого имущества (корабли, самолеты, газо- или нефтедобывающие платформы), принадлежащего головной компании и функционирующего за границей не менее одного года.

ТНК осуществляют свою деятельность в различных странах через филиалы, дочерние компании и другие формы организаций. Отделения имеют практически независимые производственные и сбытовые подразделения, осуществляют научно-исследовательские разработки и т. д. В целом филиалы представляют собой огромный производственный комплекс. Акции компании, как правило, принадлежат только представителям страны-учредителя.

МНК – это многонациональные фирмы, объединения бизнесов из разных государств на производственной и научно-технической основе. Их отличительными признаками являются: многонациональный акционерный капитал и многонациональное руководящее ядро.

Большинство современных ТНК относятся к первому типу, так как управляются представителями одного государства. Многонациональных фирм не так много. Например, англо-голландский нефтеперерабатывающий концерн Royal Dutch Shell и химический концерн Unilever.

В отдельную группу входят международные кооперативные союзы, консорциумы, создаваемые для решения определенных задач.

В зависимости от масштабов деятельности и годового оборота выделяют **малые ТНК** (3-4 зарубежных филиала) и **крупные ТНК** (десятки и сотни филиалов в разных странах). **ТНК с горизонтальной интеграцией** имеют подразделения в нескольких странах и выпускают в основном одинаковую или подобную продукцию (например, автомобильные компании США или система «fast food»). **ТНК с вертикальной интеграцией** объединяют филиалы при одном собственнике, отвечающие за все стадии производства конечного продукта, поставляемого в подразделения этой же компании, находящиеся в других странах. **Раздельные (диверсифицированные) ТНК** – это предприятия, производящие разнообразную продукцию: от продуктов питания до косметики. Они управляются подразделениями, находящимися в различных странах, не объединенными по горизонтали или вертикали.

В современной международной практике под ТНК, фактически, подразумевают крупнейшие международные корпорации, оказывающие действительно существенное влияние на мировой рынок товаров, услуг и факторов производства. К глобальным ТНК относятся те, у которых:

1) годовой объём продаж составляет не менее одного млрд. долл. («Дженерал электрик», «Форд мотор компании», «Тойота мотор корпо-рейшн», «Роял Датч Шелл групп»);

2) от 20% общего оборота приходится на заграничные операции («Бритиш петролеум компании», «Экссон Мобил корпорейшн», «Водафон групп», «Сименс», «Самсунг электроникс», «Кока-кола»);

3) не менее 25% приходится на долю зарубежных активов;

4) имеются подразделения не менее чем семи странах мира.

Сегодня под контролем ТНК, по оценкам экспертов, находятся около 90 % рынка пшеницы, кофе, кукурузы, табака, джута и до 70 % рынка бананов и натурального каучука. Крайне монополизированы рынки лесоматериалов, железной руды, меди, бокситов, олова и сырой нефти.

Уровень освоения мирового экономического пространства круп-нейшими ТНК поражают. Так, американская компания «Кока-Кола» разместила своё производство в 200 странах, «Экссон» и «Ай-Би-Эм» более чем в 100 странах. По масштабам зарубежного инвестирования лидируют ТНК, базирующиеся в США, Великобритании, Франции, Германии.

Глобальные корпорации ТНК – это 2/3 внешней торговли, почти половина промышленных производств, до 80% технологических нововведений. Вполне закономерно, что весомая доля товаров на рынке (25%) выпускается несколькими транснациональными корпорациями. Например, компания Nestle реализует косметику L'Oréal и джинсы Diesel. Широкая линейка товаров, от мыла Dove до шоколада Klondike, принадлежит фирме Unilever. До 1/3 продукции международных корпораций относится к выпуску зарубежных структур в составе ТНК, объём продаж которых уже превысил мировой экспорт. Американские и зарубежные ТНК осуществляют 50% экспортных операций в США. В экспорте Великобритании на долю корпораций приходится до 80%, а в экспорте Сингапура – до 90%.

**Последствия деятельности ТНК** как для мировой экономики, так и экономик стран базирования и принимающих стран являются противоречивыми. В мировом хозяйстве ТНК, с

одной стороны, способствуют интенсификации международной специализации и кооперирования производства, его расширению, усилению взаимосвязи и взаимозависимости национальных экономик, глобальной экономической интеграции во всех сферах, выступают движущей силой инновационного развития, а с другой – превращаются в центры экономической власти, бесконтрольные действия которых обостряют глобальные проблемы человечества.

**Положительные последствия деятельности ТНК для стран базирования** заключаются в получении доступа к дополнительным источникам ресурсов; использовании преимуществ эффекта масштаба; возможности увеличить жизненный цикл продукта за счет переноса его производства по мере устаревания в зарубежные филиалы; увеличении доходов за счет размещения производства в странах с дешевым сырьем и низким уровнем оплаты труда; получении высоких прибылей в странах с низким налоговым давлением; беспрепятственном преодолении таможенных барьеров стран приложения капитала, распространении новейших технологий, увеличении производства и занятости, ускорении экономического развития и интеграции национальных экономик в мировое хозяйство, увеличении налоговых поступлений в государственный бюджет.

**Негативное влияние на экономику страны базирования ТНК** может проявляться в односторонней специализации национального производства (на продукции добывающих отраслей промышленности, экологически вредном производстве), обусловленной интересами иностранного капитала; в противодействии реализации национальной экономической политики принимающей страны; в установлении монопольных цен и диктате условий, которые ущемляют интересы принимающей страны; в уклонении от уплаты налогов путем перекачивания доходов из одной страны в другую; в вытеснении национальных предпринимателей из сфер экономических интересов ТНК; в существенном влиянии ТНК на все сферы жизни страны.